

プロのアドバイスを受けて、 「会員増加大作戦」を考えよう！

最近、会員が減って
きたなあ...

どうやって会員を
増やしたらいいん
だろう？

そもそも団体にとっ
ての会員って何なん
だろう？

『会員増加 × NGO 活動 = ステキな未来』を目指して

みんなで一緒に それぞれの『会員増加大作戦』を考えましょう!!

会員の継続数や新規入会の減少に悩んでいませんか？ 会員の獲得、拡大はどの団体も簡単ではありません。特に、近年は、HP やブログ等インターネットを通じて、団体の活動に触れたり、会員になったりという事例も多く、基本的な知識が不可欠となっています。さらに、HP やブログでは、自団体の特徴や会員になることの意義をきちんと整理しつつ、効果的に表現することが求められています。

この研修では、ワークショップや事例紹介などを通じて、団体自身の組織体制を見つめ直し、会員拡大のための方策について学んでいきます。ぜひご参加ください!!

日 時： 2012 年 2 月 25 日(土) 13 時 ~ 17 時

26 日(日) 13 時 ~ 17 時

会 場： JICA 中部 セミナールーム A (名古屋市 中村区 平池町 4 丁目 60-7)

*地図 URL : http://www.jica.go.jp/chubu/office/access_map.html

講 師： ファシリテーター 木村真樹 氏 (コミュニティ・ユース・バンク momo 代表理事)

事例紹介 鳥飼真紀子 氏 (アジア保健研修所 (AHI) 職員)

中山学 氏 (株式会社バリオース代表取締役)

対 象： 中部地域の NGO スタッフ

できる限り両日ご参加ください。

研修の成果を上げるため、可能な限り 1 団体から複数名の参加をお願いします。

事前にワークシートにご記入頂きます。

定 員： 20 団体

参加費： 無料

主 催： JICA 地球ひろば / 企画・実施 : (特活) 名古屋 NGO センター

プログラム

1 日目： 自団体がイメージする会員の理想像と現状を確認しよう！
<2/25(土)> 会員が入会する理由・辞める理由・続ける理由を考えてみよう！

2 日目： 会員獲得のための事例を聞いてみよう！
<2/26(日)> 会員獲得に向けてのアクションプランを作ってみよう！

事例紹介者

アジア保健研修所 (AHI)

鳥飼真紀子 氏

昨年度会員・寄付者向けアンケートを実施し、約 800 通の回答を得た。現在、そのニーズを元に改善計画を実施中。また、同時期よりマンスリーサポーター制度を導入し、会員増加のために奮闘中。



中山学 氏

株式会社バリオース代表取締役

2006 年に NGO 向けコンサルティングや資金調達サービスを行う(株)バリオースを設立。大学卒業後に経験した企業でのマーケティングの仕事を活かし、NGO の会員獲得支援を行っている。また、他地域の支援者拡大の最新事例にも詳しい。



ファシリテーター



木村真樹 氏 (特活)名古屋 NGO センター理事、NGO 組織強化のためのアドバイザー派遣制度登録アドバイザー(広報支援者拡大分野)、コミュニティ・ユース・バンク momo(モモ)代表理事

自ら代表を務める NPO バンク「コミュニティ・ユース・バンク momo」で出資者を募り、社会的事業に融資を行っている。出資者数は、2005 年度末 62 (人・団体) から 2010 年度末 456 (人・団体) まで増加し、出資総額 4734 万円となるなど、ファンドレイジングで実績をあげている。

【申込み方法】締切: 2012 年 2 月 13 日(月)

下記 ~ をメール、FAX、TEL で申込先までご連絡ください。

団体名 参加者名 団体での肩書き 電話番号 メールアドレス
研修を通して得たいもの、知りたいこと

【申込み & 問い合わせ先】

特定非営利活動法人名古屋 NGO センター (担当: 加藤、門田)

〒453-0021 名古屋市中村区松原町 1-24 COMBi 本陣 N206

Tel: 052-483-6800(火~土:13時~17時) Fax: 052-483-6801

E-mail: info@nangoc.org URL: <http://www.nangoc.org>